

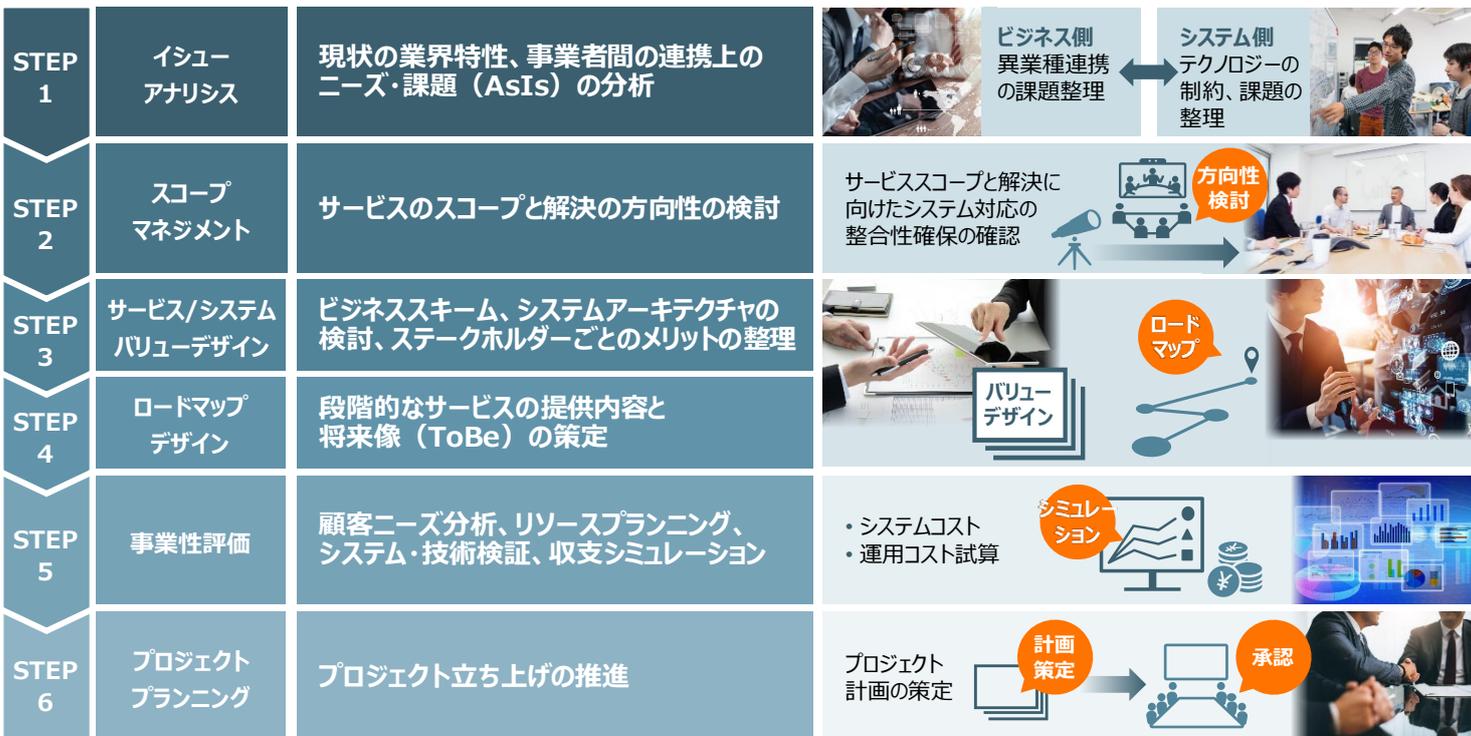


## このようなお客さまにお勧めします

- ✓ 経営層から新たな異業種連携サービスを検討するよう言われたが、何から着手すればいいかわからない
- ✓ 他事業社との連携やクラウド活用を前提とした将来のアーキテクチャを検討したいが、進め方がわからない
- ✓ 新規性や差別化できるアイデアはあるが、システムの実現方式の検討手順がわからない

## 検討アプローチ

新たなデジタルサービスやプラットフォームの実現に向けて、サービス企画側では異業種連携における課題とサービス提供によるメリットの整理、システム企画側では先端テクノロジーの適用に向けたフェジビリティの確認やビジネスへの制約事項などを検討します。両者がそれぞれの検討経緯を共有しながら、スコープや解決の方向性を整理。スコープを仮決め後、ビジネススキームやステークホルダーごとのメリットや将来像、システムアーキテクチャなども設計していきます。サービスの輪郭を明確にし、一定の仮説に基づいた定量的な事業性評価の材料を持つことで、実現性の高いプロジェクトの推進を支援します。



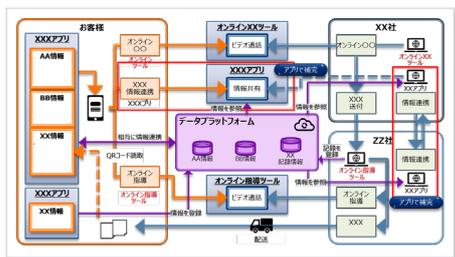
## 本ソリューションの特徴・強み

弊社は、ミッションクリティカルな基幹システムや金融サービス領域におけるサービスデザインに携わってきた経験を生かし、新サービスの検討やプロジェクト運営に必要な各種テンプレートを整備しています。これらを活用し、貴社の新サービスの実現に向けた検討を網羅的で迅速に支援いたします。

<テンプレート例>

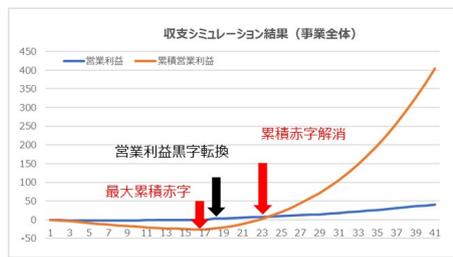
### 【サービスバリューデザイン】サービスコンセプト

サービスに関わるプレーヤーとデータの流れ、各種システムや代表的な機能・項目を整理します。



### 【事業性評価】収支シミュレーション

シミュレーションの前提となる条件を整理し、いくつかのパターンでシミュレーションを行い評価します。



### 【プロジェクトプランニング】コミュニケーションプラン

マルチベンダーなどステークホルダーが多いプロジェクトでも、最小限で網羅できる会議体を設定します。



●サービスの仕様は、改良のため変更することがあります。ご不明な場合は、弊社担当営業にお問い合わせください。●詳細な見積条件などはwebサイトから、または弊社担当営業へお問い合わせください。

## 株式会社 日立コンサルティング

〒102-0083 東京都千代田区麹町2-4-1 麹町大通りビル11F 電話番号(代表): 03-6779-5500  
<https://www.hitachiconsulting.co.jp/>